

## Q4you SYSTEM® – PRILIKA ZA SVAKOG

Radiša Dobrodolac

### POREĐENJE MREŽNIH SISTEMA ZA RADOZNALE I NAPREDNE

»Ako mogu da biram ono što ću da radim onda je to igra!  
Ako mi neko drugi naređuje šta ću da radim onda je to posao!«

*Particia Nourot*

#### Za početak, važan savet i preporuka za Vas.

Po pravilu u svakom sistemu svi govore da su najbolji – najčešće ćete čuti da su zarade veće nego kod drugih.

**Q4you savet je:** ne uzimajte ništa zdravo za gotovo – jednostavno sami proverite!

**Q4you preporuka je:** izračunajte sami i proverite sve više puta! Svako to može.

#### Uradite to pažljivo i precizno, videćete da mnogo toga nije baš onako kako izgleda na prvi pogled:

1) Uporedite koliki i kako tačno dobijate prihod: koliko to truda zaista vredi, ima li članarine i slično. Izračunajte za neki izabrani promet koji napravite, na primer 1.000 EUR ili više, koliko tačno možete da zaradite.

2) Pod kojim uslovima dobijate tačno određenu zaradu koja Vas konkretno interesuje, uzmite primere, 200 EUR, 500EUR, 1.000 EUR... Koliki promet je potreban da bi ste dobili tu zaradu i koliko je teško napraviti taj promet, procenite koliko ljudi je u stanju da konstantno pravi promet koji se često traži kao lični uslov jer od toga direktno zavisi potencijal širenja mreže a samim tim i visina Vaše zarade.

3) Procenite vrednost i potražnju onoga što je u ponudi, pokušajte da uporedite realnu vrednost i cenu, odnosno procenite da li će se, i koliko lako ili teško, kupovati ono što se nudi.

4) Razmislite vrede li proizvodi po Vašoj proceni toliko koliko koštaju, koliki deo populacije je u mogućnosti da tako nešto sebi priušti, koliko ljudi redovno može i želi to da koristi, kolika je potreba za onim što je u ponudi.

### Q4you SYSTEM®

**Q4you SYSTEM® je autorizovan i zaštićen kombinovano-hibridni model poslovnog sistema. Sistemski su rešeni svi praktični problemi i poznate mane do sada primenjenih sistema.**

**Q4you SYSTEM®** je orjentisan na upotrebu Interneta, ali nije uslovljen ličnim i samostalnim korišćenjem Interneta. Strukturu sistema čini kombinacija najboljih elemenata i ideja kumulativnog, linearnog, kontinualnog i drugih sistema, sa sasvim novim, inovativnim rešenjima kojima su otklonjeni svi nedostaci tih sistema.

Iza Vas uvek stoji moćan Q4you SYSTEM® - kompanija Q4you će za Vas obaviti sav tehnički deo posla, počev od prijema porudžbine, preko isporuke i naplate proizvoda, sve do obračuna rezultata koje ste ostvarili. Svaku porudžbinu možete u svakom trenutku pratiti on-line u svojoj Internet kancelariji/portalu. Kompletno poslovanje je transparentno i pod Vašom kontrolom, a svaka izvršena akcija ostavlja trag u arhivi koja Vam je uvek dostupna!

---

**POREĐENJE Q4you PRISTUPA SA DRUGIM SISTEMIMA  
(linearni, kumulativni, dvokraki...)**

---

**POREĐENJE SA DVOKRAKIM, BINARNIM, MATRIČNIM I SLIČNIM SISTEMIMA:**

Pojava prvih dvokrakih sistema je svojevremeno izazvala veliko oduševljenje. Najčešće je krišćen kod raznih vrsta usluga ili za uzimanje raznih oblika mesečnih „članarina“ i slično. Kad su se stvari malo stišale, počelo je i analiziranje raznih problema koji su se pojavljivali u praksi. Marketinški, ideja je odlično osmišljena, sa ciljem da se postigne agresivan pristup kako bi se ljudi brže prelomili u razmišljanju i lakše se opredelili za takav sistem. Rezultat je trebalo da bude ostvarivanje što bržeg i što većeg prometa kroz povećanje motivacije za širenje mreže. Najčešće reči hvale koje su se u samom početku pojavljivale za te sisteme, a mnogi po inerciji to čak i danas ponavljaju, su:

**A** - pojednostavljeno i olakšano pravljenje strukture, jer treba imati samo dve „noge“;

**B** - svi koji se registruju posle Vas ređaju se ispod Vas i zato morate brzo da reagujete;

**C** - nema konkurencije, jer se svi ređaju jedni ispod drugih, pa postoji sinergizam razvoja strukture;

**D** - neko drugi iznad će registrovati ljude ispod Vas, a Vi ćete zarađivati na tome!

Realnost je puno drugačija. Marketinški dobro zvuči agresivna ponuda, ali u praksi mnogo toga nije onako kako se očekuje.

**Komentari po navedenim tačkama A, B, C i D:**

**(A)** Suštinski opet uključujete mnogo više osoba od dve, a najbolji deo dolazi kad sami sebe uključite više puta u sopstvenu mrežu i praktično krećete na više frontova da pravite strukturu od početka, što je čest „specijalitet“ ovih sistema. Naravno, ređanje i pozicioniranje tih centara u dvokrakim sistemima nije besplatno! Često je to vrlo komplikovano i nerazumljivo, sa puno nepoznanica i mogućnosti da se pogreši u proceni pravog mesta na koje novi centar treba da se pozicionira!

**(B)** Mogu se svakako pojaviti neke nepoznate osobe, registrovane „ispod Vas“ od strane sponzora koje nemaju nikakve direktne veze sa Vama i Vašom podstrukturuom, ali to nikako nisu svi novoregistrovani i ne uvek kad se neko uključi posle Vas, kako se često to govori. To presudno zavisi od aktivnosti, ali i od trenutne interesne strategije Vaše sponzorske linije.

**(C)** Neka vrsta zdrave konkurencije među graditeljima struktura postoji u svim sistemima podjednako. Tu nema razlika. Zavisno od kompanije, ali ne i od sistema, konkurencija je manje ili više izražena i dodatno potencirana. Nemoralno otimanje onih koji su negde već registrovani u kompaniji i ponovna registracija u druge strukture pojava je u dvokrakim sistemima pri pozicioniranju ponovljenih centara i to često direktno baš od strane samih sponzora. Tada priča o sinergizmu gubi svaki smisao. Takav pristup najviše zavisi od same politike kompanije, koja to manje ili više dozvoljava, ili čak podržava.

**(D)** Zarade nisu velike ni brze kako se očekuje, što se vrlo brzo vidi. Prvo što ćete čuti je kako će neko drugi iznad Vas da Vam napravi posao, registrujući neke ljude ispod Vas, dok Vi samo treba što pre da se registrujete kako ne bi izgubili mesto – to zaista često i rade sponzori u praksi, ali Vi suštinski od toga nemate baš neku realnu korist, sem što dobijete lep pogled na podstrukturu. Taj psihološki pritisak i ubrzanje radi se najčešće kroz uvođenje postupka

predregistracije, prikazivanjem broja mogućih potencijalnih registracija i zauzimanja mesta u strukturi. Zatim, najčešće dobijate oko 10% od prometa slabije od dve „noge“ (ili 5% na uravnotežen promet obe „noge“, što je suštinski isto) bez obzira koliko ima viška prometa u onoj jačoj „nozi“. Ta slabija „noga“ je (ako imate sreće) baš ona struktura preko koje se registruju one osobe koje su Vaša lična preporuka i njihove podstrukture. Njome parirate jačoj „nozi“ koju samo u idealnom slučaju dobijate zahvaljujući sponzorima, što u praksi najčešće nije slučaj. Zarade su, zavisno od sistema, limitirane iznosom u novcu ili brojem ciklusa na koji maksimalno imate pravo naplate. Nakon toga ne dobijate dodatno ništa, bez obzira na povećanje prometa u strukturi. Ako hoćete da zarađujete više, morate započeti sve od početka na novoj poziciji, pa opet tako sve nanovo. Ako sponzorska linija preko koje ste ušli u posao nije aktivna, onda obe „noge“ morate da formirate i uravnotežujete potpuno sami, što je praktično dupli posao za iste pare. Ako Vam jedna „noga“ strukture poraste jako mnogo i napravi se veliki debalans u prometu, onda nemate nista od svih onih koje ste registrovali u toj „nozi“ i to trajno, a ne mozete naknadno da ih prebacite u slabiju „nogu“. Najčešće postoje obavezne lične kupovine. Ako ih nemate redovno, bez obzira što ste platili neki paket, Vi gubite svoje mesto u strukturi ili sve do tada registrovane preporuke kroz „kompresiju“ strukture, odnosno prevezivanje registrovanih osoba na one koji ispunjavaju zadate nedeljne ili mesečne uslove. Zato se ljudi često zatrpavaju proizvodima koji im realno ne trebaju. Mnogi ulaze u posao čekajući ono što im se često najviše dopalo – obećanje da će neko drugi umesto njih uraditi najveći deo posla, i na kraju se razočaraju. Kad se od svega obećanog ne desi ništa drugo sem velikih ličnih troškova koji prevazilaze prihode, onda su razočarani i misle sve najgore o svim mrežnim sistemima poslovanja, što se kasnije odražava na poslovanje i onih koji na drugačiji način pristupaju mrežnom poslovanju.

**Q4you komentar: Nigde nećete ništa dobiti na poklon i zaraditi bez ikakvog truda i zapinjanja – zapamtite to, svaka druga tvrdnja je potpuna laž!**

Ono što svakako možete da očekujete u svim sistemima je pomoć sponzora i kompanije da bi maksimalno uvećali svoje rezultate i tako zaradili što više, jer su vam interesi zajednički u tom smislu.

U Q4you ĆETE UVEK ZARAĐIVATI zavisno od satusa i veličine Vaše strukture. Ne postoje „ciklusi“. Ne morate da "držite u ravnoteži" Vašu strukturu da biste ostvarivali zaradu.

Q4you nudi mogućnost otvaranja onoliko novih struktura koliko sami želite. Registrujete se odmah i samo jednom. Možete startovati i sa pozicijom od 10% na promet Vaše strukture. Ako ste registrovali samo dve osobe, pa imate samo dve linije kao u dvokrakim sistemima, a samo je jedna ekstremno dobra, onda ćete od slabije strukture dobijati 30% ili čak do 37%, a kako promet u slabijoj strukturi raste, dobijaćete sve manji % zarade, ali sve više realno u novcu koji nije ni na koji način limitiran iznosom. Nema potrebe za predregistracijom pa naknadnom registracijom istih ljudi, niti za razmišljanjem o strategiji vezivanja i mogućnostima da izgubite zaradu ako pogrešite ili zbog nepredvidivog razvoja neke od struktura. Otvarate nove linije i gradite ih uvek sa istog mesta u strukturi. Tako startujete odmah sa boljom pozicijom i pripadajućom zaradom. Nikada ne počinjete iz početka.

U Q4you sve je pojednostavljeno, zarada Vam se obračunava od prometa svih registrovanih osoba, bez obzira na njihov status i aktivnost, ne razmišljate i ne brinete o njihovom raspoređivanju u mreži, tako da ne možete ni da pogrešite.

## **POREĐENJE SA „TEŠKIM“ SISTEMIMA SA PUNO USLOVLJAVANJA I PRITISAKA RADI ŠTO BRŽEG I VEĆEG PROMETA:**

Niko ne voli rad pod pritiskom, iako se često napravi početni poslovni uzlet upravo zbog tog pritiska. Često postoje obavezni uslovi koji moraju da se ispune i koji umeju da budu opterećujući, a neispunjenje zadatih uslova dovodi do delimičnog, ili čak potpunog gubitka izgrađenog posla, često kroz „kompresiju“ strukture što predstavlja trajno gubljenje izgrađene podstrukture. Pre ili kasnije dolazi do zamora i prestanka interesovanja, što za posledicu ima i lagano opadanje i rasipanje posla... Svi koji su imali susrete sa sličnim sistemima odlično znaju kako to u praksi izgleda. Nezadovoljstvo se prenosi naviše po sponzorskoj liniji i sistem počne da se ruši kao kula od karata, praveći „domino efekat“.

**Q4you komentar:** Q4you sistem je lagan, bez ikakvih pritisaka i uslovljavanja, sistem koji ćete lako zavoleti kad ga upoznate! Ako Vam ne odgovara stereotipan posao, osmočasovno radno vreme i neizbežni šefovi, Q4you je pravi izbor za Vas. Imaćete svu slobodu odlučivanja a svoju kreativnost moći ćete u potpunosti da iskažete kroz aktivnosti usmerene na razvoj mreže korisnika Q4you programa. Aktivnosti planirate kada, gde i s kim Vama to odgovara.

-----

## **POREĐENJE SA KUMULATIVNIM SISTEMIMA:**

Kumulativni sistem predstavlja se najčešće kao spor, bez velike dinamike, ali perspektivan i dugoročan upravo zbog kumulativnog sabiranja prometa koji se nikada ne briše. Vremenom, naoružani strpljenjem, upornošću i istrajnošću, idete sigurno ka višim pozicijama i većim pravima na prihode kao priznanje za minuli rad i lojalnost. Kako se posao razvija, najveći problem postaje upravo ono što u početku najviše i privuče ljude kumulativnim sistemima. Što su više pozicije, drastično rastu i obimi prometa koji treba da se dostignu, kako bi se prešlo na višu poziciju, što često izgleda nedostižno. Ukoliko nemate više uravnoteženih linija strukture po prometu, postaje gotovo nemoguće postići dovoljan promet sa ostalim linijama, koji bi Vam pomogao i obezbedio da u dogledno vreme napredujete u poziciji i tako pređete na veću kategoriju zarade od onih koji su Vas u Vašoj strukturi stigli u poziciji, tako da su Vam anulirali zaradu od tih struktura i čitav dotadašnji rad. Da bi se sprečio gubitak zarade često se prave prometi u veštački formiranim strukturama, što često dovodi do pojave „zatrpavanja“ nepotrebnim proizvodima. Ono što iza toga sledi je prodaja proizvoda „ispod cene“, što se opet vraća kao bumerang i utiče na čitav razvoj mreže... Suštinski, često baš ono što se vidi kao rešenje ubrzo postane najveći problem i kamen spoticanja u razvoju mreže i povećanju prometa.

**Q4you komentar:** U Q4you su pozitivne stvari koje ljude privlače kumulativnim sistemima iskorišćene, pre svega kroz višemesečno važenje stečenih pozicija (permanentne i kontinualne pozicije zarada) i 8 različitih vrsta prihoda i bonusa, a istovremeno su izbegnute sve negativne posledice koje povlači kumulativno sabiranje prometa.

-----

**Mesto gde poverenje, druženje, zadovoljstvo i dobar poslovni rezultat  
UVEK IDU ZAJEDNO!**



[www.q4you.biz](http://www.q4you.biz)