

## ISTINE I ZABLUDE O MREŽNOM POSLOVANJU

- Sta su to piramidalni sistemi?

Razvijene zemlje imaju precizno razradjene zakonske okvire koji sprečavaju zloupotrebe. Piramidalni sistemi su nelegalni načini bogaćenja strogo zabranjeni u većini zemalja. Njihova osnova je tok novca iz baze prema vrhu na kome se nalaze začetnici piramide. Za novac koji se uplaćuje ne dobija se roba ili usluga, ili je realna vrednost roba i usluga daleko ispod sume koja se uplaćuje. Zadatak je da se u takav sistem neprekidno regrutuju novi ulagači. Novac se kreće prema vrhu i samo oni koji su bliže njemu zaraduju. Kako se piramida širi, mogućnost gubitka uloga je veća jer će se kad tada lanac unošenja novca u piramidu prekinuti. Na sličnim osnovama rade i "piramidalne banke" sa nerealno visokim kamatama za koje je nemoguće obezbediti pokriće u legalnim tokovima novca.

Pravo mrežno poslovanje, kao legalna privredna grana, uvek ima proizvod(robu ili uslugu) realne tržišne vrednosti. Od cene prodatog proizvoda izdvaja se deo namenjen za isplatu registrovanim potrošačima na ime marketinga putem preporuke. Kolika će biti zarada pojedinca isključivo zavisi od njegovog rada, a ne od mesta u mreži. Po pravilu 1/3 članova mreže zaraduje više od osoba uključenih pre njih. Najveće zarade se ostvaruju kada se većem broju na sebe direktno uključenih osoba pomogne da ostvare menadžerske pozicije sa svojim mrežama. Kako se kroz mrežu na prirodan način kreće realna roba ili usluga prema bazi, a novac prema firmi nema razloga da se prekida tok novca. Registrovani potrošači nisu oštećeni jer oni za svoj novac dobijaju konkretne proizvode, koje bi i onako kupovali putem tradicionalne trgovine. Zarada je samo posledica pametnog i sistematskog angažovanja na širenju informacija o proizvodima i sistemu poslovanja čime se povećava promet i stiču uslove za isplatu provizija.

Postoje i legalni piramidalni sistemi, kada je reč o zaradi ili platama. To su sve klasične kompanije u kojima se plate dele prema određenoj hijerarhiji i ne postoji mogućnost da na primer čistačica ima veću platu od šefa ili direktora. U mrežnom poslovanju raspodela primanja je po tzv horizontalnom sistemu gde bez obzira na položaj u mreži(kada je neko uključen) prihod su određeni na osnovu prometa grupe, a on je opet određen sa brojem obaveštenih i uključenih osoba i daljom motivacijom da se i one obuče i angažuju u prenošenju informacija svojim prijateljima i poznanicima.

Na ilegalne piramidalne sisteme upućuju sledeći podaci:

- Nepostojanje konkretnih proizvoda ili usluga već se samo zahteva ulaganje novca pod plaštom nakakvih investicija.
- Ponudjene robe i usluge su samo simbolične ili su značajno precenjene u odnosu na tržišne vrednosti. U pravom mrežnom poslovanju proizvodi su povoljniji cena nego što se za isti kvalitet dobija u maloprodaji.
- Pristupnina(članarina) je izuzetno velika. U većini razvijenih zemalja visina članarine za uključanje u sisteme mrežnog marketinga je strogo zakonski limitirana do nekoliko 100\$.
- Tajanstvenost sistema, posebne procedure za dobijanje informacija, odsustvo kućnih sastanaka, već se prezentovanje programa isključivo vrši preko informativnih večeri koje organizuje kompanija.
- Sistemi obuke su mistifikovani i njihove cene su nerealne(preko 1000\$ za seminare ili knjige i audio programe)
- Isplata provizija je van legalnih ekonomskih tokova.
- Kompanija koja propagira sistem nije registrovana u profesionalnim udruženjima direktne prodaje ili mrežnog poslovanja. Nažalost ovakva udruženja još uvek postoje u pojedinim zemljama u razvoju